

企業支援活動

方針

技術経営士の経験に基づいた知見によって
企業経営者を支援し知見を社会へ還元する
(非営利の活動)

支援方法

- ① アドバイザーボード
- ② 顧問契約
- ③ 講師派遣

豊富な技術経営経験を持つ技術経営士が
多様な視点から企業経営を支援します

企業支援活動

特長

技術経営士は、専門的助言が出来るとともに、実体験に基づいて各種相談に幅広く応じます。

専門知識で経営を支援するというより、経営課題や困りごと、将来への懸念事項などを一緒に考え、思いを共有した上で実際の経営経験に基づいた支援を行えます。

Dr.General 「経営のかかりつけ医」 です

withコロナ(変革)時代に支援できること

1 経営層へのアドバイス役(幕賓)

☆その企業さまの従来延長線上での価値提供が揺らぎかねない中で
気づきを得ていただく

- ・ 「将来像の整理」のお手伝い
- ・ 「次世代に向けた経営課題」の整理
- ・ 「経営」の表裏の話
- ・ 「世の中のトレンド」の話
- ・ 「新技術のトレンド」の話
- ・ 後継者育成
- ・ メンタリング(悩み相談)

2 「DX導入」を考える前提としての「効率化」課題の整理

☆真の効率向上のための気づき(DX導入の目的)を得ていただく

- ・ 見える化の手伝い(DX導入を目的化しないために)
- ・ 真の効率化のための課題整理のお手伝い
- ・ 「DX導入」と「運用」のための体制構築の手伝い

3 社員教育の支援(東洋医学的な社員力の底上げ)

- ・ 幹部社員育成教育
- ・ 「社員の働く意欲向上」への講話

企業支援活動

① アドバイザーボード

相談される企業経営者の方々を3～6名の
多分野の技術経営士が第三者視点で親身に助言

技術経営士



相談企業

謝礼金： 1回：対応技術経営士の人数（対応者数は事前調整：3～6名）X1万円
（交通費含む、なお遠方の場合は交通費、宿泊費を要相談）

ご相談企業の業種

機器製造業、部品メーカー、加工メーカー、
技術商社、IoT開発、ロボテックス、
人材育成会社、ベンチャーなど多彩

ご相談企業規模

資本金 1億円以下が大半

ご相談内容

事業計画、将来戦略、人材育成、技術活用、
訴求点整理、製品活用、製品化、知財活用、
システム化など多彩

アドバイザーボードの例

企業支援実績（例）			
事業分野	規模（資本金）	内容	
材料合成、材料処理システム製造・販売	1. 6千万円	試作装置の事業化計画、企業連携での留意事項	
特殊計測器・検出器の開発・販売	—	製品売り込み苦戦への助言、製品に対するアドバイス	
有機物分解装置の開発・販売	3千万円	システム化課題の解決相談、展開先拡大のアイデア	
電子機器開発・設計・製造	2億円	所有技術と所有設備を活かした「新規事業」の相談	
巻取・巻出装置の開発・販売	6千万円	商品開発・商品展開・生産技術・品質管理の助言	
機器製造	6千万円	新社長として規模拡大へチャレンジするための助言	
センサー開発・販売	1千万円	製品組み込み、製品活用アイデア、ビジネスマッチングの相談	
精密加工	1千万円	事業承継での後継者の悩み事、困り事の相談	
部品加工	1千万円	事業環境変化（品質管理、コスト低減、海外製造など）への対応相談	
精密加工	1千万円	元受け会社からの業務改善指示への対応、留意点の相談	
微細加工	6百万円	稼働平準化施策や加工技術活用の新たな可能性への助言	
精密加工	2. 6千万円	技術力の宣言方法、試作から量産への展開への助言	
ロボット関連部品の開発・販売	2億円	事業計画、製品への助言	
IOTクラウドサービス	2千万円	事業計画、ビジネス拡大への助言、大企業連携の在り方	
若手経営者の啓発・人材育成	—	技術経営経験者とのフリートーク、若手経営者育成への助言	

企業支援活動

② 顧問契約

ご相談内容に合う候補者から、マッチング面接の上
顧問を選んでいただけます

契約いただいた技術経営士が訪問して経営を支援
いたします(契約条件は個別に相談)

また様々なご依頼に他の技術経営士を巻き込んで
課題解決にあたります

③ 講師派遣

ご相談いただいた企業様の目的に応じた、講演会、
セミナー・社員教育に技術経営士を派遣します

謝礼金:時間、規模、実施方法に応じて3~8万円程度